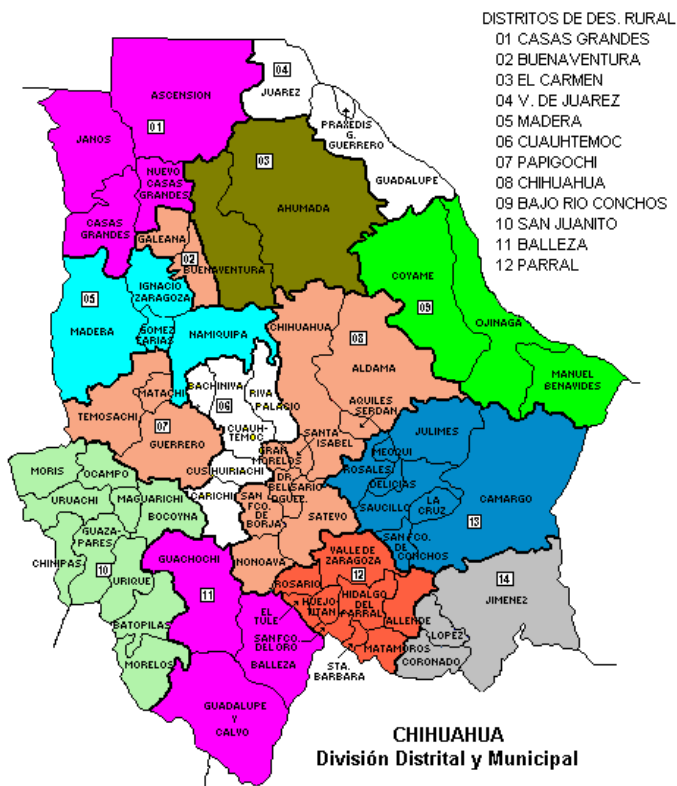


PLAN RECTOR DEL SISTEMA PRODUCTO NUEZ

LOCALIZACIÓN:

Distritos productores de **Nuez**

- 01 Casas Grandes
- 02 Buena ventura
- 03 Flores Magón
- 04 Juárez
- 08 Chihuahua
- 09 Ojinaga
- 11 Balleza
- 12 Parral
- 13 Delicias
- 14 Jiménez



INSUMOS

Productos y dosis para la fertilización foliar en nogal.

Producto	Cantidad/100 L agua
NZN	350-600 ml*
Sulfato de zinc (33%)**	250-350 g*
Sulfato de manganeso(27%)	200 g
Sulfato de cobre (25%)	150 g
Sulfato ferroso(19%)	250 g
Sulfato de magnesio(10%)	400 g

Fuente: Inifap Chihuahua

Fertilizantes comunes en fertirrigación.

Producto	Contenido
Nitrato de amonio	33.5-0-0
Sulfato de amonio	20.5-0-0
Urea	46-0-0
UAN 32*	32-0-0
Polifosfato de amonio**	10-34-0
Acido fosfórico***	0-52-0
Nitrato de potasio	13-0-44
Fosfato de potasio monobásico	0-52-34

*D= 1.34 **D= 1.4 ***D=

Fuente: Inifap Chihuahua

Concentración foliar de nutrimentos para el rango de suficiencia en nogal.

Nutrimento	Unidad	Rango
N	%	2.5-2.9
P	%	0.14-0.30
K	%	0.95-1.5
Ca	%	1.4-3.0
Mg	%	0.32-0.60
S	%	0.20-2.5
Zn	Ppm	70-200
Mn	ppm	80-300
Fe	Ppm	50-150
Cu	Ppm	10-30
B	Ppm	35-150

Adaptado de: Sparks(1989), Beverly y Worley (1992), Storey (1997).

Fuente: Inifap Chihuahua

RIEGO

DISTRITO DE DESARROLLO RURAL	SUPERFICIE (Ha)		
	AGRICOLA		
	RIEGO	TEMPORAL	SUMA
01 CASAS GRANDES	73,649	7,200	80,849
02 BUENAVENTURA	21,634	-	21,634
03 EL CARMEN	43,098	-	43,098
04 VALLE DE JUAREZ	26,796	-	26,796
08 CHIHUAHUA	28,500	91,000	119,500
09 BAJO RIO CONCHOS	16,451	1,325	17,776
11 BALLEZA	1,160	58,730	59,890
12 PARRAL	12,017	40,535	52,552
13 DELICIAS	116,936	925	117,861
14 RIO FLORIDO	40,750	-	40,750
T O T A L	380,991	199,715	580,706

Fuente: SAGARPA Subdelegación Agropecuaria, Área Agrícola.

Calendario de riegos* para nogales en producción

Fase fenológica	Fecha aproximada
Previo a brotación	15 marzo
Crecimiento de brote	15 abril
Crecimiento de nuez	15 mayo
Inicio estado acuoso	5 junio
Estado acuoso	25 junio
Endurecimiento de cáscara	15 julio
Estado mucilaginoso	1 agosto
Llenado de almendra	20 agosto
Apertura de ruezno	15 septiembre

*La lámina de agua por riego es de 15 cm.

Fuente: Inifap Chihuahua

PROPIEDAD

DISTRITO DE DESARROLLO RURAL	NUMERO DE HECTAREAS									
	EJIDAL		COMUNAL		PEQ. PROPIEDAD		OTRA *		TOTAL	
	SUPERF.	PROPIET.	SUPERF.	PROPIET.	SUPERF.	PROPIET.	SUPERF.	PROPIET.	SUPERF.	PROPIET.

01 CASAS GRANDES	38,410	2,141	7,996	400	34,443	861	-	-	80,849	3,402
02 BUENAVENTURA	6,571	323	-	-	7,345	151	-	-	13,916	474
03 EL CARMEN	6,302	856	-	-	15,981	414	-	-	22,283	1,270
04 VALLE DE JUAREZ	2,056	230	-	-	-	-	-	-	2,056	230
08 CHIHUAHUA	12,500	2,462	-	-	16,000	1,433	-	-	28,500	3,895
09 BAJO RIO CONCHOS	2,115	401	-	-	4,184	594	-	-	6,299	995
11 BALLEZA	571	213	81	30	508	141	-	-	1,160	384
12 PARRAL	7,250	1,383	-	-	4,767	793	-	-	12,017	2,176
13 DELICIAS	8,285	2,016	-	-	32,480	2,514	-	-	40,765	4,530
14 RIO FLORIDO	14,480	1,901	-	-	18,620	432	-	-	33,100	2,333
TOTAL	98,540	11,926	8,077	430	134,328	7,333	-	-	240,945	19,689

Fuente: SAGARPA Subdelegación Agropecuaria, Área Agrícola.

TECNOLOGÍA

SELECCIÓN Y PREPARACIÓN DEL TERRENO

Los mejores suelos para el establecimiento de nogales deben ser profundos, bien drenados, de textura media y libres de sales. El terreno debe prepararse con un subsoleo cruzado y profundo, para que el desarrollo de los árboles recién plantados sea adecuado. Para riegos de gravedad la longitud de las hileras no debe ser mayor de 120 m y la pendiente de las melgas de 0.1% a 0.3%.

PLANTACIÓN

Se recomiendan plantaciones con un mínimo de separación entre árboles de 12 m, ya que en distancias menores las huertas presentan problemas de sombreo en pocos años, disminuyendo el rendimiento y calidad de la nuez. El diseño de plantación más común es el de marco real; en un trazo a 12x12 m incluye 69 árboles por hectárea y permite el laboreo en distintas direcciones; el diseño en tresbolillo de un 15% más de árboles por hectárea.

Los árboles deben trasplantarse en hoyos de 60 cm de diámetro y un metro de profundidad, que permitan un buen acomodo de las raíces. El trasplante se hace la primera quincena de febrero. Al plantar se podan las puntas de las raíces del arbolito y se cortan aquellas podridas o dañadas. El cuello del árbol debe quedar a la misma altura que tenía en el vivero. El hoyo se rellena con tierra de los primeros 30 cm del perfil del suelo. Una vez plantado se poda la mitad del tallo del árbol y se riega inmediatamente.

VARIEDADES

En el nogal es necesaria la polinización cruzada para obtener buenos rendimientos y calidad de nuez; cuando esto ocurre el peso de la almendra es hasta un 20% mayor. Se recomienda plantar un 80% de árboles de la variedad Western, un 15% de Wichita como polinizador principal y un 5% de Bradley como polinizador complementario. Otras variedades que presentan buen comportamiento, calidad de fruto y precocidad son Cheyenne, Choctaw, Gratex y Sioux, las cuales se

interpolinizan con Western. Es aconsejable la plantación de hileras completas de cada variedad, para facilitar el manejo del árbol y de la nuez en la cosecha.

FORMACIÓN Y PODA

Una copa bien formada es importante para que soporte la carga de nueces sin que ocurran desgajamientos de ramas, que permita la entrada de luz, buen drenaje del aire y facilite la penetración de las aspersiones al follaje. Los nogales pueden formarse con el sistema multilíder (libre crecimiento) o líder central modificado, siendo el segundo el más recomendado. La estructura del árbol debe formarse durante los primeros seis u ocho años.

Cuando los árboles llegan a plena producción la poda consiste en eliminar ramas: que broten en un mismo punto, que crecen hacia arriba y que compiten con el líder central, demasiado bajas que impiden la libre circulación de la maquinaria y equipo; también se entresacan ramas del interior que interfieran en la entrada de luz y drenaje del aire.

En huertas adultas y cuando los nogales empiezan a juntarse, es tiempo de la poda de aclareo. Dicha poda consiste en cortar una, dos o tres ramas de estructura por año, para abrir la copa y eliminar competencia por espacio (luz) dentro y entre árboles. Entre las copas de dos nogales vecinos debe haber un espacio mínimo de un metro y óptimo de dos metros.

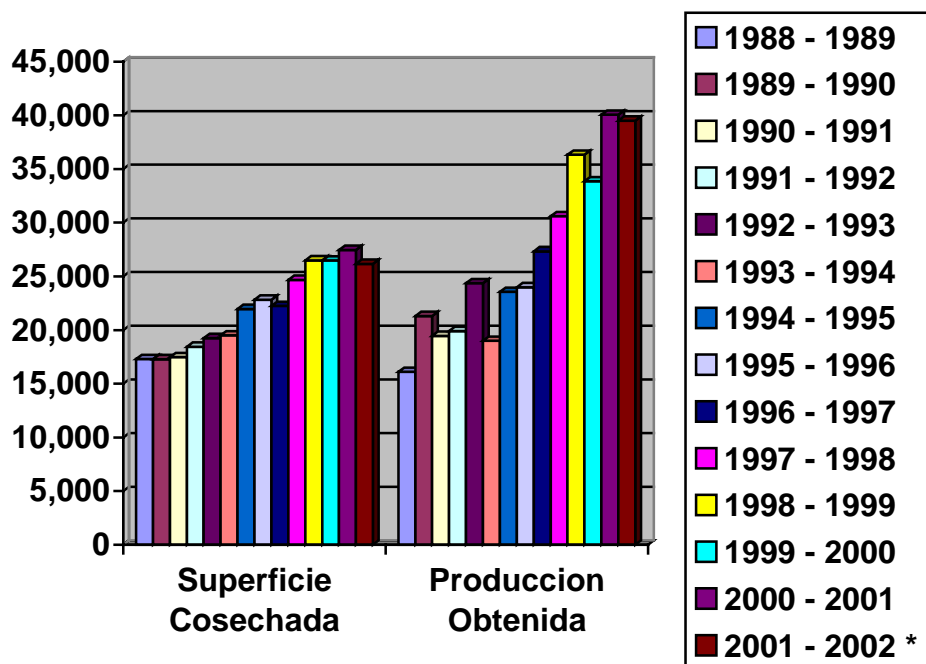
Cuando el vigor de los árboles decae notablemente, su grado de alternancia es completo y la calidad de las nueces que producen es baja, es conveniente aplicarles una poda de rejuvenecimiento. Ésta consiste en recortar un 30% o un 50% todas las ramas de la copa, en el invierno a un año posterior de mínima o ninguna carga de nueces. Los árboles responden a esta práctica emitiendo brotes vegetativos vigorosos, nueva madera de fructificación en la parte baja e interna de la copa y produciendo nueces de buena calidad. El rendimiento se recupera a mediano plazo.

Fuente: Inifap Chihuahua

**COMERCIALIZACION
PRODUCCIÓN
VOLUMEN**

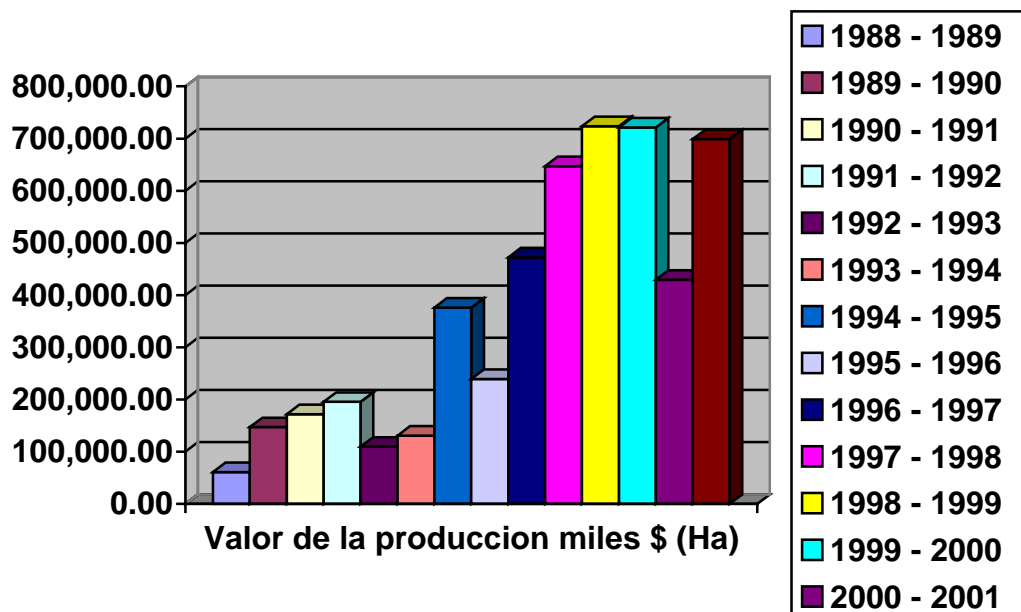
AÑO AGRICOLA	SUPERFICIE COSECHADA (Ha)	PRODUCCION OBTENIDA (Ton)
1988 - 1989	17,291	16,101
1989 - 1990	17,283	21,299
1990 - 1991	17,470	19,448
1991 - 1992	18,439	19,899
1992 - 1993	19,256	24,362
1993 - 1994	19,499	18,996
1994 - 1995	21,956	23,560
1995 - 1996	22,834	24,000
1996 - 1997	22,247	27,325
1997 - 1998	24,671	30,603
1998 - 1999	26,501	36,332
1999 - 2000	26,479	33,855
2000 - 2001	27,444	40,054
2001 - 2002 *	26,170	39,500
2002 - 2003 **		38,683

Fuente: SAGARPA Subdelegación Agropecuaria, Área Agrícola.



AÑO AGRICOLA	VALOR VALOR PRODUCCION MILES \$ (Ha)
1988 - 1989	61,183.80
1989 - 1990	147,111.80
1990 - 1991	171,690.90
1991 - 1992	195,549.60
1992 - 1993	109,696.50
1993 - 1994	130,650.80
1994 - 1995	376,206.70
1995 - 1996	239,312.80
1996 - 1997	472,121.80
1997 - 1998	647,265.90
1998 - 1999	723,468.90
1999 - 2000	721,220.50
2000 - 2001	429,201.80
2001 - 2002 *	698,877.30
2002 - 2003 **	

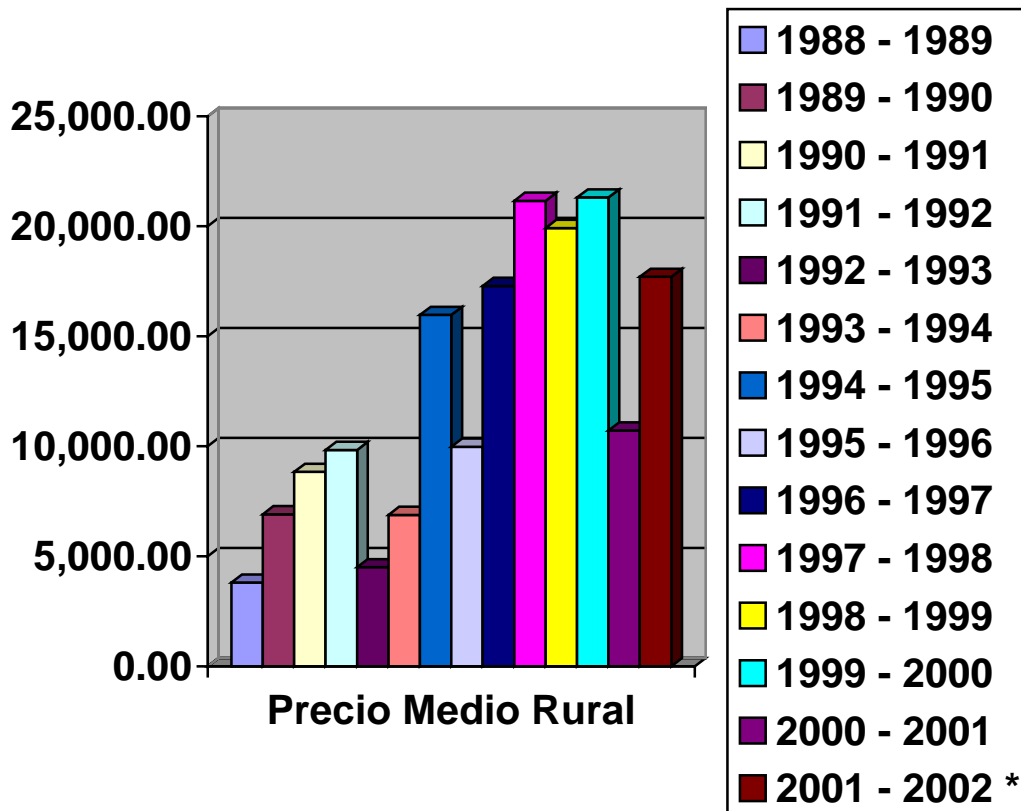
Fuente: SAGARPA Subdelegación Agropecuaria, Área Agrícola.



PRECIO

AÑO AGRÍCOLA	PRECIO MEDIO RURAL(\$/Ton)
1988 - 1989	3,800.00
1989 - 1990	6,906.98
1990 - 1991	8,828.20
1991 - 1992	9,827.11
1992 - 1993	4,502.77
1993 - 1994	6,877.81
1994 - 1995	15,968.03
1995 - 1996	9,971.37
1996 - 1997	17,278.02
1997 - 1998	21,150.41
1998 - 1999	19,912.72
1999 - 2000	21,303.22
2000 - 2001	10,715.58
2001 - 2002 *	17,693.10
2002 - 2003 **	

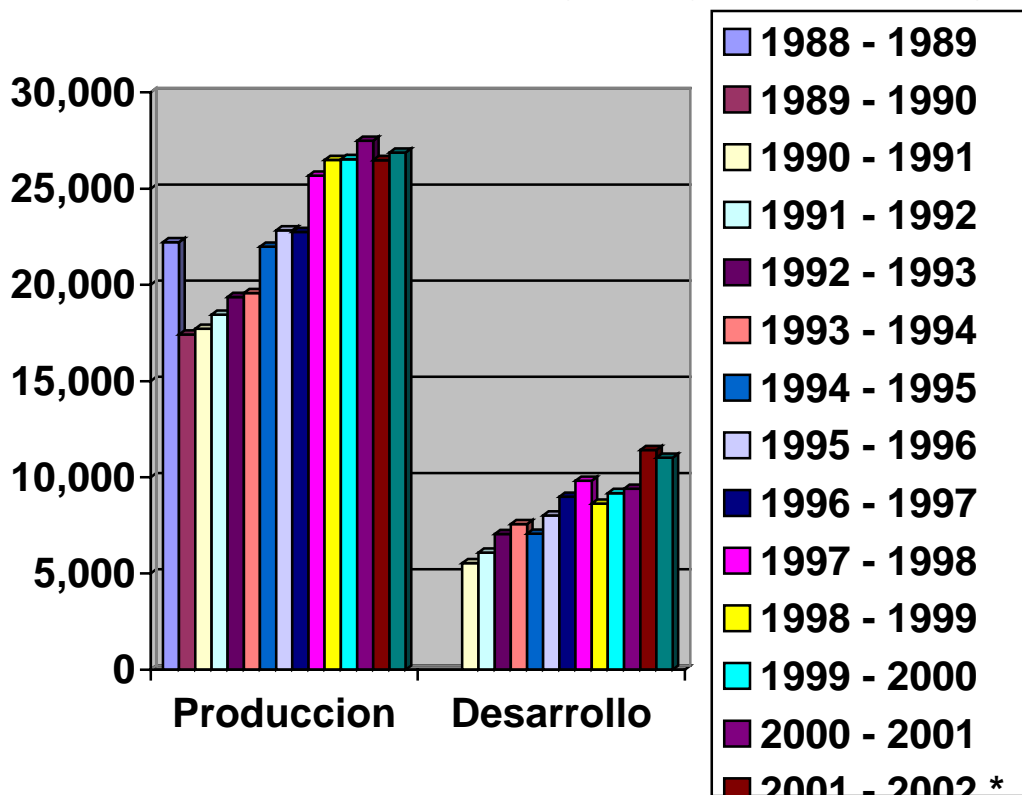
Fuente: SAGARPA Subdelegación Agropecuaria, Área Agrícola.



Superficie Sembrada

AÑO AGRICOLA	SUPERFICIE PLANTADA	
	PRODUCCION (Ha)	DESARROLLO (Ha)
1988 - 1989	22,222	
1989 - 1990	17,428	
1990 - 1991	17,726	5,531
1991 - 1992	18,453	6,082
1992 - 1993	19,376	7,052
1993 - 1994	19,576	7,564
1994 - 1995	21,976	7,068
1995 - 1996	22,834	8,022
1996 - 1997	22,747	8,989
1997 - 1998	25,685	9,810
1998 - 1999	26,501	8,634
1999 - 2000	26,536	9,174
2000 - 2001	27,490	9,402
2001 - 2002 *	26,487	11,416
2002 - 2003 **	26,875	11,010

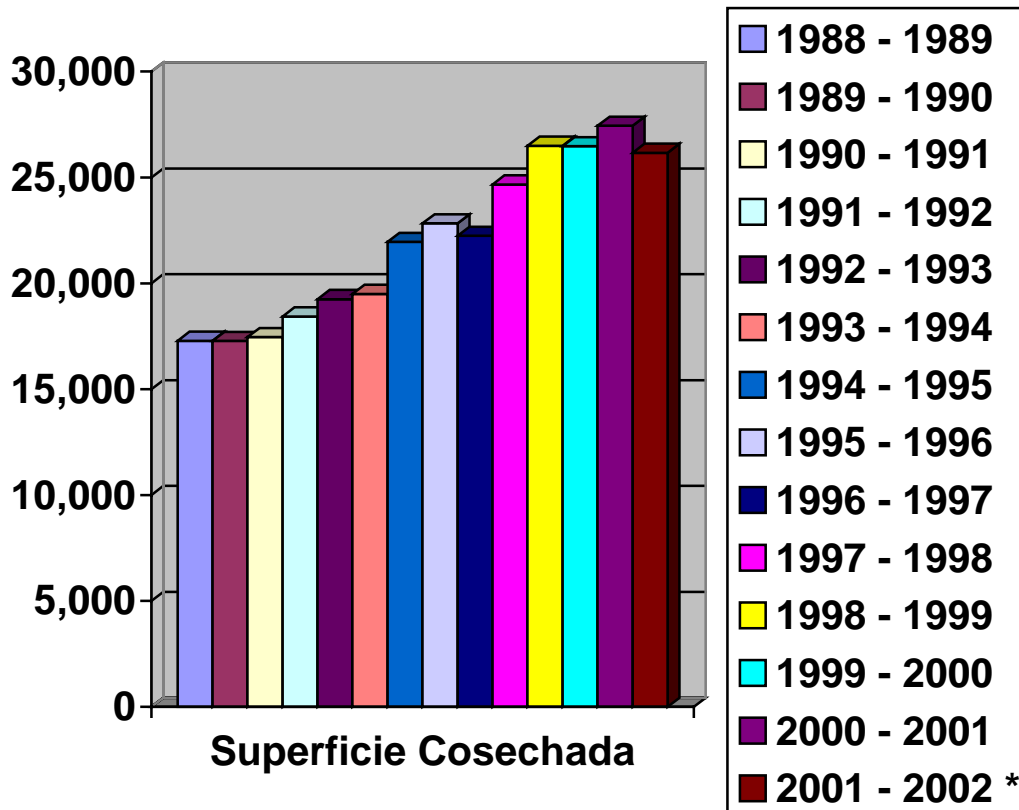
Fuente: SAGARPA Subdelegación Agropecuaria, Área Agrícola.



SUPERFICIE COSECHADA

AÑO AGRICOLA	SUPERFICIE COSECHADA (Ha)
1988 - 1989	17,291
1989 - 1990	17,283
1990 - 1991	17,470
1991 - 1992	18,439
1992 - 1993	19,256
1993 - 1994	19,499
1994 - 1995	21,956
1995 - 1996	22,834
1996 - 1997	22,247
1997 - 1998	24,671
1998 - 1999	26,501
1999 - 2000	26,479
2000 - 2001	27,444
2001 - 2002 *	26,170
2002 - 2003 **	

Fuente: SAGARPA Subdelegación Agropecuaria, Área Agrícola.



CONSUMO

Respecto a este aspecto no se encontró información disponible en el estado no se tiene alguna fuente u institución que este procesando este tipo de información, la SAGARPA tiene los certificados de movilización de productos, pero el problema es que no están capturados ni mucho menos procesada la información, además de que en una revisión seleccionada que se realizo se noto que la mayoría de los certificados son de productos que son internados al País y que pasan por el Estado pero tienen como destino otros estados del País además que otro detalle es que la movilización de los productos del estado a los estados próximos vecinos no requieren certificados de movilización pues son todos ellos zona libre de plagas así que no nos arrojaría tampoco la realidad el procesar esa información que se tiene en los certificados de movilización.

ESTRATEGIAS DEL SISTEMA PRODUCTO NUEZ

Derivado de un taller con los diferentes actores que abajo se mencionan se obtuvo las siguientes líneas estratégicas en el caso de la nuez en Chihuahua.

		Acciones a emprender	
Viveros	Problemas	Productos defectuosos (enfermedades)	
		Falta formalidad en los contratos	
		Entrega tardada	
	Problemas	Falta de capacitación a los encargado como a los consumidores	
		Importan patrones de otros estados sin que hayan sido probados	Que los viveristas garanticen su producto
		No otorgan crédito	Que se les pida una certificación
		Competencia con otros estados	Que se haga una norma para la producción de plantas
			Que el gobierno intervenga en la regulación de precios
	Ventajas	Existen viveros reconocidos con experiencia	Que se formalicen los contratos con los viverista
		Gran expansión anual	Que se le de seguimiento a la certificación
Negocio rentable			
	Presencia en toda la región productora del Estado		
	Se reproducen árboles adaptados al Estado		
	No hay competencia real		
	Baja calidad de los insumos		
	No disponible en el momento que se		

		requiere	
Proveedores de Insumos	Problemas	No se consigue materia prima para agroquímicos en el Estado	A través de la organización conseguir buenos precios
		Altos costos en los agroquímicos	solicitar ayuda a Sanidad Vegetal
		La empresa Aseguradoras no ofrecen coberturas diversas son limitativas en siniestros del nogal	Fomentar la competencia de agroquímicos
			Proponer un Consejo de productores agropecuarios al interior de CFE que medie entre esta instancia y los productores
	Ventajas	Existen algunas Aseguradoras que trabajan con nogal	

		Los apoyos de Gobierno son insuficientes para maquinaria	
		los avios en los bancos son muy costosos y demorados	
Proveedores de Maquinaria	Problemas	No hay crédito sin garantía. los bancos son selectivos con el sector	
		Alta inversión que ocasiona descapitalización del productor.	
			A través de la organización gestionar con Aseguradoras coberturas en grupos
		Existe el programa de Alianza para el Campo	Buscar apoyos especiales para nogaleros
		Créditos FIRA	
	Ventajas	Se conocen proveedores de maquinaria	
		Taza mas baja para adquisición de maquinaria	
		Altas tarifas en la energía eléctrica	

	Problemas	Insuficiente apoyo al consumo de Diesel	
Proveedores de Servicios		Se desconocen los servicios que ofrecen los laboratorios de analisis	Integrar a los investigadores en los Comités Sistemas Producto
			Promover los servicios que ofrecen los laboratorios
	Ventajas	Existen algunos laboratorios en el Estado	
		Créditos con altas tasas de interés y difíciles de acceder.	
		Los bancos no se interesan por el sector agropecuario	
	Problemas	Buró de crédito sin actualización y depuración de clientes	
Bancos		Falta de organización por parte del productor para créditos en grupo	Intermediación del Gobierno con la banca comercial
			Que se organicen los productores y hagan valer su negocio
		Se cuenta con infraestructura (inversión) por parte del productor	Que se continúe dando apoyo pignoraticio al nogalero para mantener reservas de nuez durante el año y conseguir mejor precio para la nuez
	Ventajas	FIRA apoya los proyectos que den valor agregado a los productos	
		La nuez es un agro-producto rentable	
		Posibilidad de crédito con almacenes (pignoración)	
		Robo de Nuez	Que se requiera de certificados de movilización para evitar el robo
	Problemas	Fletes caros	Hacer convenios con transportistas
Trasporte			Proponer legislación para castigo de robo de nuez
	Ventajas	Varias empresas que ofrecen transporte	

		Precio muy cambiante	
		Problemas	El precio lo fija la competencia en E. U. A.
	Comercialización		Que se termine el coyotaje Buscar nuevos mercados
Productores		Ventajas	Existe una gran demanda en el país vecino E. U. A. Promover darle valor agregado a la nuez

Técnicos

			Es difícil almacenar la nuez para esperar los mejores precios pues es mucha inversión y se requiere pagar los créditos de producción.
		Problemas	No existe suficiente infraestructura para almacenar la nuez
Proveedores			Buscar por medio de la organización centros de acopio
	Almacenamiento		Gestionar por medio de la organización apoyo a la pignoración
Banco		Ventajas	La nuez es un producto fácil de almacenar sin que perezca.

			La mayoría de la nuez se vende con cáscara
		Problemas	Se paga el flete de la cáscara
Descascarado			Se requiere dar valor agregado a la nuez quitando la cáscara
		Ventajas	Existen algunos descascaradotes chicos que aun tienen capacidad
			La cáscara contiene propiedades que se pueden explotar

Problemas No se atiende el mercado interno de

		México	
Mercado			Se requiere de hacer campaña publicitarias
	Ventajas	Un buen mercado en México que no se ha explotado	Que se busque hacer convenios con los mercados nacionales
		Se cuenta con un producto de primera calidad	
Producto	Ventajas	Chihuahua es el primer productor en México de nuez pecanera	Promover se reconozca la calidad de la nuez de Chihuahua
Consumidores	Problemas	No se conocen las propiedades de la nuez	Promover las propiedades que ofrece la nuez
		No se cuenta con un programa de prevención de nuevas plagas	
	Problemas	Presencia de plagas de gusano barrenador de la nuez, gusano barrenador de ruzno, pulgones y chinches	Manejo integrado de plagas
		No se cuenta con un Laboratorio en frontera en apoyo a las importaciones de nuez y planta de nogal	Campañas de erradicación de plagas
Plagas			Instalacion de un Laboratorio en Frontera
	Ventajas	Se tienen controladas la plagas	
	Problemas	Se requiere de aportación económica por parte de los productores para apoyar proyectos	Que los investigadores tomen en cuenta las necesidades de los productores para presentar sus proyectos
			Que los investigadores den a conocer su currículum

Investigación		Costos bajos en la investigación	Es necesario investigar acerca de los subproductos de la nuez para poder llegar a explotarlos
	Ventajas	Oferta de la Facultad de Ciencias Agro Tecnológicas de un proyecto de investigación integral	Para recabar fondos economicos en apoyo a la investigacion se creara un fideicomiso
		El cultivo de la nuez contiene varios subproductos que aun no se ha explotado	
		Escasez de agua	
		Canales de conducción de riego agricola en mal estado	Que se le de prioridad a los nogaleros en el uso de agua por ser cultivo perene
	Problemas	La madera de la poda se considera basura	Que se apoyen los proyecto de tecnificación de riego para hacer un uso sustentable del agua
Recursos		El crecimiento de la superficie nueva de nogal no asegura disponibilidad de agua	Modernizar los canales de riego
Naturales		Bombeo de agua desde muy bajas profundidades en el sur del Estado que ocasional altos costos de electricidad	Regular las nuevas plantaciones de árboles
	Ventajas	Aun se cuenta con agua en el subsuelo	
		La madera puede tener valor	
		Apatía a la organización por parte de los nogaleros	Por medio de la organización hacer gestiones que ayuden a todo el sector para lograr mayor interes en participar
		Una organización arcaica	Comprometerse por parte de los nogaleros a aportar una cuota
	Problemas	La organización cuesta y no hay disposición a aportar	Establecer patio de maquinaria por Asociación

Organización		Niveles de productores muy diferenciados en cuanto a niveles sociales	Fortalecer la organización de nogaleros
			Sensibilizar al sector para que adopte mejor la organización.
	Ventajas	Ya existen dos organizaciones de productores a nivel Estatal y 10 Asociaciones a nivel local Alta necesidad de organización	
Tecnología		La maquinaria es importada y por tal difícil de adquirir	Platicar con proveedores de maquinaria local para que puedan hacer piezas o innovar maquinaria
	Problemas	Maquinaria muy especializada	Apoyar a los que prestan servicios de maquila.
		La maquila cuesta mucho	
		Mucha inversión detenida	
	Ventajas	Se conocen a los proveedores de tecnología	
Gobierno		Insuficiente los apoyos gubernamentales	Más apoyo al sector agropecuario. Sector nogalero
	Problemas	Muy difíciles procedimientos para acceder a los recursos	Hacer más sencillos los trámites de apoyos gubernamentales
	Ventajas	Si existen apoyos y créditos de Gobierno	

PROYECTOS DEL SISTEMA PRODUCTO NUEZ

Área	Problema	Solicitud de Apoyo
Agua	Inseguridad en las plantaciones de nogal	<p>1.- TITULOS DE CONCESIÓN: La gran mayoría de Títulos de Concesión el <u>volumen</u> en metros cúbicos anuales de aprovechamiento fue determinado por el número de Hectáreas, estado del acuífero o permiso que se adquirió, lo cual no es acorde a las necesidades reales de explotación para el cultivo del nogal.</p> <p>SU INTERVENCIÓN ANTE COMISION NACIONAL DEL AGUA: A fin que se actualice y/o regularice el volumen de metros cúbicos anuales de aprovechamiento en los Títulos de Concesión.</p> <p>2.- ABATIMIENTO DE POZOS: La mayoría de los pozos en el Estado fueron perforados con una profundidad de 150 metros lineales y se bombeaba a 75 metros, debido a la sequía, estos pozos se están abatiendo. A esta fecha la Junta Central de Aguas y Saneamiento ha determinado que parte de la solución es el aprovechamiento de los mantos acuíferos existentes a una profundidad de 350 metros – 500 metros, los cuales no están siendo aprovechados, recomendado se profundicen los pozos hacia estos mantos.</p> <p>SU INTERVENCIÓN ANTE COMISION NACIONAL DE AGUA: Se otorguen las autorizaciones correspondientes a fin de profundizar o reponer los pozos actuales hasta 500 metros de profundidad.</p> <p>3.- CONTINUIDAD Y MAYOR PRESUPUESTO EN LOS PROGRAMAS AGRÍCOLAS.</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ USO EFICIENTE DEL AGUA Y ENERGIA ELECTRICA. ➤ REHABILITACIÓN Y MODERNIZACION DE LOS DISTRITOS DE RIEGO. <p>SU APOYO PARA: Continuidad de estos programas y ampliación de mayores recursos para ampliar el uso de sistemas de riego moderno. Búsqueda de incentivos mediante líneas de financiamiento a productores de menores recursos para la tecnificación del riego.</p>
Finan- ciamien to	Escasez de crédito barato y oportuno	<p>1.- CONTAR CON CREDITOS DE PIGNORACION.</p> <p>Retomar el esquema de apoyo económico vía pignoración de nuez que se autorizo en años anteriores por parte del Gobierno del Estado para respaldar a los productores en conseguir mejor precio de la nuez y en contar con inventarios permanentes durante el año.</p> <p>2.- CREDITO PARA CAPITAL DE TRABAJO Y REFACCIONARIO. Intermediación ante la banca comercial y de desarrollo para agilizar líneas de crédito para realizar labores culturales de huertas, contar con liquidez para la cosecha. Para fortalecer la infraestructura (almacén-</p>

		refrigeración) y adquisición de maquinaria y equipo especializado para la producción primaria, cosecha, selección, procesado de nuez y sistemas de riego agrícola.
Comercialización	La venta de la nuez es estacional y se vende mayor- mente con cáscara, en la huerta. El procesamiento de la nuez es escaso en el Estado. Necesidad de darle valor agregado e industrializarla.	<p>1.- ESTABLECIMIENTO DE UNA BODEGA COMERCIALIZADORA.</p> <p>Es conveniente contar con una Bodega comercializadora de nuez en la Cd. de México que es el mercado consumidor y distribuidor mas importante del país que facilite ventas continuas de nuez sin intermediarios y que establezca contactos con las principales cadenas comerciales y empresas consumidoras de nuez de Chihuahua.</p> <p>2.- FOMENTAR LA PUBLICIDAD Y PROMOCION DE LA NUEZ.</p> <p>Iniciar un programa de promoción agresivo- permanente por parte de Gobierno del Estado para la fomentar el consumo de la nuez, dando a conocer los nutrientes que ofrece este producto para la alimentación y la salud.</p> <p>3.- BUSCAR EL CERTIFICADO DE ORIGEN DE LA NUEZ DE CHIHUAHUA (como el Tequila)</p> <p>Dado que no existe reconocimiento de la calidad de la nuez que produce este Estado, es necesario que se distinga la nuestra , frente a otras que se producen en otras Entidades del país. Tramitación del Certificado por parte de las Dependencias de Gobierno Estatales involucradas.</p> <p>4.- MAYOR APOYO ECONOMICO-COMERCIAL A PROYECTOS DE INDUSTRIALIZACION.</p> <p>Mayor apoyo a proyectos para procesamiento e industrialización de la nuez. Y a los de investigación sobre el nogal-nuez y desarrollo de los subproductos (aceite de nuez).</p>
Maquinaria y equipo	Insuficiente infraestructura tecnológica que ofrezca maquinaria especializada para cosecha de nuez en el país. Alto costo de la maquinaria, ésta se utiliza entre 60 a 80 días al año. La amortización de la inversión requiere de una	<p>1.-PROGRAMA DE ADQUISICION DE MAQUINARIA ESPECIALIZADA PARA COSECHA.</p> <p>Establecimiento de un parque de maquinaria que proporcione servicios a los productores de bajos y medianos ingresos para reducir costos y tiempos en la cosecha (Esquema Challenger). Buscando evitar la descapitalización del productor por la compra de maquinaria costosa, eficientando los trabajos agrícolas y logrando un mayor de ingresos para el productor.</p> <p>2.- PROGRAMA DE APOYO A NUEVOS FABRICANTES DE MAQUINARIA ESPECIALIZADA.</p> <p>Estímulos económicos para prestadores de servicios y fabricantes de maquinaria y equipo, incluyendo a proveedores de tecnología.</p> <p>3.- EVALUACION DE POSIBLES PRESTADORES DE SERVICIOS. Promoción de esquemas de</p>

	<p>superficie media. Importación de equipos. Desventaja de los productores que carecen de equipo y falta de liquides por parte del pequeño y mediano productor de Nuez para adquirirla. Descapitalización del productor.</p>	<p>grupo.</p>
--	---	---------------